

## ILBA Edukacija

**NAZIV EDUKACIJE** Pregovarački postupak, zajednica ponuditelja i karteli u javnoj nabavi, postupak nabave po grupama predmeta nabave, najčešći propusti u postupcima javne nabave

**PREDAVAČI** Helena Plemenik dipl.iur. i Matija Mikac mag.oec.

**DATUM ODRŽAVANJA** 27.05.2024.

**MJESTO ODRŽAVANJA** Ustanova – ILBA; Andrije Žaje 61, Zagreb

**OPIS EDUKACIJE** U prvom dijelu predavanja ćete osvježiti i dopuniti znanje o pregovaračkom postupku javne nabave, saznati koje prednosti i rizike nosi ujedinjenje u zajednicu ponuditelja, te ponešto o kartelima u javnoj nabavi. U drugom dijelu predavanja ćemo proći postupak nabave koji je podijeljen na grupe predmeta nabave, mogućnosti i zamke, te na što je potrebno obratiti pozornost. Potom ćemo kroz puno primjera iz prakse sudionicima približiti najčešće propuste u izradi dokumentacije o nabavi, definiranju kriterija za odabir gospodarskog subjekta i kriterija za odabir ponude te najčešće propuste u fazi pregleda i ocjene ponuda.

## Raspored predavanja

### Vrijeme

### Sadržaj

9:00 – 10:30

#### PREGOVARAČKI POSTUPAK

- Zakonski okvir
- Obrazloženje opravdanosti
- Tijek postupka
- Primjeri iz prakse Naručitelja i DKOM-a
- Izmjene ugovora proizašlih iz Pregovaračkog postupka

*Predavači: Helena Plemenik dipl.iur.*

10:30 – 10:45 Pauza za kavu

10:45 – 12:15 **ZAJEDNICA PONUDITELJA, OSLANJANJE NA RESURSE I KARTEL ZJN 2016**

- Zakonski okvir s tumačenjem
- Rizici udruživanja i oslanjanja
- Pogreške kod izrade ponude
- Primjeri iz prakse Naručitelja i DKOM-a
- Što je kartel
- Indicije
- Uočavanje nelogičnosti
- Kada prijaviti utvrđenu sumnju Agenciji za zaštitu tržišnog natjecanja

*Predavači: Helena Plemenik dipl.iur.*

12:15 – 13:00 Pauza za ručak

13:00 – 14:30 **POSTUPAK NABAVE PO GRUPAMA PREDMETA NABAVE**

- Izračun procijenjene vrijednosti
- Kriteriji za odabir gospodarskog subjekta
- Kriteriji za odabir ponude
- Jamstva
- E-ESPD obrazac

*Predavači: Matija Mikac dipl.oec.*

14:30 – 14:45 Pauza za kavu

14:45 – 16:15 **NAJČEŠĆI PROPUSTI U POSTUPCIMA JAVNE NABAVE**

- U pripremi postupka nabave
- Izrada DON
- Kriteriji za odabir gospodarskog subjekta
- Kriteriji za odabir ponude
- Postupanje naručitelja za vrijeme roka za dostavu ponuda
- Pojašnjenje i upotpunjavanje ponuda
- Ažurirani popratni dokumenti
- Postupanje s tehničkim stručnjacima
- Izrada Zapisnika o pregledu i ocjeni ponuda

*Predavači: Matija Mikac dipl.oec.*

Tema	Ishodi učenja Polaznici bi trebali razumjeti i/ili na željenoj razini stručnosti obavljati sljedeće:
<b>4. Zakonodavstvo iz područja javne nabave</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ poznavanje odredbi ZJN 2016 vezanih za nabavu po grupama predmeta nabave</li> <li>▪ upoznavanje sa sprječavanjem kršenja načela tržišnog natjecanja kod provođenja pregovaračkog postupka bez prethodne objave kao najnetransparentnijim postupkom,</li> <li>▪ razumijevanje provođenja postupka kod slanja poziva na pregovaranje većem broju gospodarskih subjekata,</li> <li>▪ usvajanje opravdanosti primjene iznimne žurnosti, zaštite isključivih prava i okolnosti kada zbog tehničkih ili umjetničkih razloga ugovor može izvršiti samo određeni gospodarski subjekt,</li> <li>▪ usvajanje znanja o skrivljenim situacijama naručitelja te nemogućnosti primjene pregovaračkog postupka,</li> <li>▪ razumijevanje pravila uz koja se može izmijeniti ugovor o javnoj nabavi proizišao iz pregovaračkog postupku tijekom njegova trajanja bez provođenja novog postupka javne nabave</li> </ul>
<b>14. Dokumentacija o nabavi</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ specifičnosti izrade dokumentacije o nabavi prilikom provođenja postupaka nabave po grupama predmeta nabave</li> <li>▪ putem primjera iz prakse detektirati najčešće pogreške u izradi dokumentacije o nabavi</li> <li>▪ usvajanje znanja o specifičnostima kod izrade dokumentacije o nabavi u pregovaračkom postupku javne nabave</li> </ul>
<b>15. Pregled i ocjena ponuda</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ specifičnosti pregleda i ocjene ponuda prilikom provođenja postupaka nabave po grupama predmeta nabave</li> <li>▪ putem primjera iz prakse detektirati najčešće pogreške u procesu pregled i ocjene ponuda</li> </ul>
<b>23. Etičko postupanje i usklađenost</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ razumijevanje načela tržišnog natjecanja radi učinkovite javne nabave te ekonomičnog i svrhovitog trošenja javnih sredstava,</li> <li>▪ prezentiranje obveza naručitelja za uočavanje kartela u javnoj nabavi i poštivanju načela zaštite tržišnog natjecanja,</li> <li>▪ praktični primjeri narušavanja načela tržišnog natjecanja prilikom provođenja postupaka prema praksi DKOM-a i VUS-a</li> </ul>
<b>25. Upravljanje odnosima s dionicima</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ prezentiranje razloga za udruživanje osoba u zajednicu ponuditelja,</li> <li>▪ Ukazivanje na rizike udruživanja u zajednicu ponuditelja</li> </ul>

	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ Ukazivanje na rizike i prednosti izvršenja ugovora od strane zajednice ponuditelja za naručitelje</li><li>▪ usvajanje znanja o davanju jamstva, dokazivanju uvjeta sposobnosti i solidarnoj odgovornosti članova zajednice ponuditelja,</li><li>▪ usvajanje znanja o dokazivanju pojedinačne i kumulativnih uvjeta sposobnosti zajednice,</li><li>▪ razumijevanje o potrebi prilaganja sporazuma ili izjave o zajedničkom nastupu i izvršenju ugovora o javnoj nabavi zajednice gospodarskih subjekata;</li><li>▪ Usvajanje znanja o ispravnom sadržaju punomoći zajednice ponuditelja za izjavljivanje žalbe i potpisivanje ugovora i dodatka ugovorima</li><li>▪ prezentiranje rizika trgovanja referencama d strane resursa</li><li>▪ prezentiranje rizika odnosa podugovaratelja i ugovaratelja</li></ul>
--	---

#### [4. Zakonodavstvo iz područja javne nabave](#)

##### [14. Dokumentacija o nabavi](#)

##### [15. Pregled i ocjena ponuda](#)

##### [23. Etičko postupanje i usklađenost](#)

##### [25. Upravljanje odnosima s dionicima](#)