

## ILBA Edukacija

**NAZIV EDUKACIJE** PRIMJERI USPJEŠNIH I NEUSPJEŠNIH ŽALBI, UPUTE O  
NAJČEŠĆIM POGREŠKAMA KONTROLNIH TIJELA,  
KRITERIJI ZA ODABIR PONUDE

**PREDAVAČI** Vlatka Kos

**DATUM ODRŽAVANJA** 14.04.2025

**MJESTO ODRŽAVANJA** Webinar – online edukacija

### OPIS EDUKACIJE

## Raspored predavanja

Vrijeme	Sadržaj
9:00 – 10:30	<b>Uvod i pregled novih žalbi</b> <ul style="list-style-type: none"><li>○ Aktualnosti u području javne nabave</li><li>○ Pregled primjera novijih žalbi iz 2025. g.</li></ul> <p><i>Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori</i></p> <p><i>Predavači: Vlatka Kos</i></p>
10:30 – 10:45	Pauza za kavu
10:45 – 12:15	<b>Što čini žalbe (ne)uspješnima?</b> <ul style="list-style-type: none"><li>○ Konkretni primjeri uspješnih žalbi i zašto su uspješne</li><li>○ Primjeri neuspješnih žalbi</li></ul> <p><i>Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori</i></p> <p><i>Predavači: Vlatka Kos</i></p>
12:15 – 13:00	Pauza za ručak
13:00 – 14:30	<b>Upute o najčešćim pogreškama kontrolnih tijela</b> <ul style="list-style-type: none"><li>○ priprema dokumentacije o nabavi</li><li>○ pregled i ocjena ponuda</li><li>○ izvršenje ugovora</li></ul> <p><i>Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori</i></p> <p><i>Predavači: Vlatka Kos</i></p>

14:30 – 14:45 Pauza za kavu

14:45 – 16:15 **Kriteriji za odabir ponude**

- što je ekonomski najpovoljnija ponuda
- što su kriteriji za odabir ponude
- kako se razlikuju od uvjeta sposobnosti i gdje se griješi u praksi
- koji su najčešći kriteriji za odabir ponude u hrvatskoj praksi
- koji su eventualno drugačiji kriteriji za odabir ponude
- društveno odgovorna nabava i kriteriji
- zelena javna nabava i kriteriji

*Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori*

*Predavači: Vlatka Kos*

Tema	Ishod učenja Polaznici će biti u stanju da:
1. Zakonodavni i institucionalni okvir sustava javne nabave u Republici Hrvatskoj i Europskoj uniji	Uspješno primjenjuju zakonodavni i institucionalni okvir sustava javne nabave u pripremi i provedbi postupaka javne nabave
2. Načela javne nabave	S razumijevanjem primjenjuju načela javne nabave radi učinkovite javne nabave te ekonomičnog i svrhovitog trošenja javnih sredstava.
3. Zaštita tržišnog natjecanja, sprječavanje korupcije i etika u sustavu javne nabave	Nauče prepoznati i primijeniti etičke elemente u području javne nabave kako bi se zaštitilo tržišno natjecanje, mitigirali rizici u pogledu sukoba interesa i spriječili potencijalne koruptivne radnje
7. Planiranje u sustavu javne nabave i registar ugovora o javnoj nabavi i okvirnih sporazuma – s praktičnim primjerima	Efikasno procijeniti i utvrditi potrebe naručitelj i izraditi plan nabave, odrediti predmet nabave i podijeliti na grupe u pripadajuće procijenjene vrijednosti
8. Priprema postupka javne nabave; Istraživanje tržišta – prethodna analiza tržišta i prethodno sudjelovanje natjecatelja ili ponuditelja	Naučiti kako izraditi analizu tržišta i provesti prethodno savjetovanje s tržištem kako bi se razumjele značajke tržišta, tržišnih uvjeta i kretanja na tržištu.
9. Postupci javne nabave – s praktičnim primjerima	Uspješno i bez nepravilnosti pripremaju i provode postupke javne nabave (u svim fazama postupka)
11. Dokumentacija o nabavi – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o pripremi i sadržaju dokumentacije o nabavi, objavi poziva na nadmetanje, uvjeta i zahtjeva koje naručitelji postavljaju u dokumentaciji o nabavi vezano uz predmet nabave s ciljem zaprimanja usporedivih ponuda te s dodatnim ciljem prevencije financijskih korekcija

	Steknu znanja o izradi tehničkih specifikacija u skladu s potrebama naručitelja koje omogućuju podnošenje ponuda.
12. Kriteriji za kvalitativni odabir gospodarskog subjekata – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o određivanju kriterija za odabir gospodarskog subjekta kojima se osigurava da će gospodarski subjekt biti u mogućnosti izvršiti ugovor.
13. Kriterij za odabir ponude	Steknu znanja o utvrđivanju objektivnih kriterija za dodjelu ugovora kojima se osigurava sukladnost s načelima transparentnosti, zabrane diskriminacije i jednakog postupanja te veće usmjerenosti na kvalitetu.
15. Postupak donošenja odluke o odabiru i odluke o poništenju, rok mirovanja – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o razlozima i uvjetima koji moraju biti ispunjeni kako bi se donijela odluka o odabiru ili odluka o poništenju postupka javne nabave te roku mirovanja.
16. Dodjela ugovora o javnoj nabavi i njegove izmjene tijekom trajanja	Steknu znanja o upravljanju ugovorima kako bi se osiguralo izvršenje ugovora u skladu s odabranom ponudom kao i o uvjetima pod kojima se smije izmijeniti ugovor o javnoj nabavi tijekom njegova trajanja bez provođenja novog postupka javne nabave.
17. Pravna zaštita u sustavu javne nabave – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o sustavu pravne zaštite kao bi se osigurala efikasnost i ekonomičnost postupka pravne zaštite i postupaka javne nabave te kako bi se osigurala veća zaštita prava gospodarskih subjekata.

## TEME STRUČNOG USAVRŠAVANJA ProcurCompEU

1. Planiranje nabave
2. Životni ciklus nabave
3. Zakonodavstvo iz područja javne nabave
7. Poznavanje specifičnosti kategorije robe, usluga i radova
10. Procjena potreba
11. Analiza i uključivanje tržišta
13. Tehničke specifikacije
14. Dokumentacija o nabavi
15. Pregled i ocjena ponuda
16. Upravljanje ugovorima
17. Provjera računa i plaćanje
21. Analitičko i kritičko razmišljanje
23. Etičko postupanje i usklađenost
24. Suradnja stručnjaka u javnoj nabavi
28. Upravljanje projektima
30. Upravljanje rizicima i unutarnja kontrola

