

ILBA Edukacija

NAZIV EDUKACIJE

OBAVEZNI I FAKULTATIVNI RAZLOZI ISKLJUČENJA I PRAKSA U JAVNOJ NABAVI 2025.GODINE

PREDAVAČI

Vlatka Kos

DATUM ODRŽAVANJA

17.rujna 2025.

MJESTO ODRŽAVANJA

Webinar – online edukacija

Raspored predavanja

Vrijeme

Sadržaj

9:00 – 10:30

Obavezni razlozi za isključenje

- Odredbe Direktive i ZJN
- Konkretni primjeri u praksi
- Upute kontrolnih tijela
- Uspješne žalbe

Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori

Predavači: Vlatka Kos

10:30 – 10:45

Pauza za kavu

10:45 – 12:15

Fakultativni razlozi isključenja

- Odredbe Direktive i ZJN
- Konkretni primjeri u praksi
- Upute SAFU i uspješne žalbe

Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori

Predavači: Vlatka Kos

12:15 – 13:00

Pauza za ručak

13:00 – 14:30

Praksa DKOM 2025.

- priprema dokumentacije o nabavi
- pregled i ocjena ponuda
- izvršenje ugovora

Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori
Predavači: Vlatka Kos

14:30 – 14:45 Pauza za kavu

14:45 – 16:15 Praksa u javnoj nabavi 2025.

- ekonomski najpovoljnija ponuda – je li se kriterij pokazao učinkovitim
- što su kriteriji za odabir ponude
- kako se razlikuju od uvjeta sposobnosti i gdje se griješi u praksi – noviji primjeri
- zelena javna nabava i kriteriji

Predavanje, primjeri iz prakse, pitanja i odgovori
Predavači: Vlatka Kos

Tema	Ishod učenja Polaznici će biti u stanju da:
1. Zakonodavni i institucionalni okvir sustava javne nabave u Republici Hrvatskoj i Europskoj uniji	Uspješno primjenjuju zakonodavni i institucionalni okvir sustava javne nabave u pripremi i provedbi postupaka javne nabave
2. Načela javne nabave	S razumijevanjem primjenjuju načela javne nabave radi učinkovite javne nabave te ekonomičnog i svrhovitog trošenja javnih sredstava.
3. Zaštita tržišnog natjecanja, sprječavanje korupcije i etika u sustavu javne nabave	Nauče prepoznati i primijeniti etičke elemente u području javne nabave kako bi se zaštitilo tržišno natjecanje, mitigirali rizici u pogledu sukoba interesa i spriječile potencijalne koruptivne radnje
7. Planiranje u sustavu javne nabave i registar ugovora o javnoj nabavi i okvirnih sporazuma – s praktičnim primjerima	Efikasno procijeniti i utvrditi potrebe naručitelj i izraditi plan nabave, odrediti predmet nabave i podijeliti na grupe u pripadajuće procijenjene vrijednosti
8. Priprema postupka javne nabave; Istraživanje tržišta – prethodna analiza tržišta i prethodno sudjelovanje natjecatelja ili ponuditelja	Naučiti kako izraditi analizu tržišta i provesti prethodno savjetovanje s tržištem kako bi se razumjele značajke tržišta, tržišnih uvjeta i kretanja na tržištu.
9. Postupci javne nabave – s praktičnim primjerima	Uspješno i bez nepravilnosti pripremaju i provode postupke javne nabave (u svim fazama postupka)
11. Dokumentacija o nabavi – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o pripremi i sadržaju dokumentacije o nabavi, objavi poziva na nadmetanje, uvjeta i zahtjeva koje naručitelji postavljaju u dokumentaciji o nabavi vezano uz predmet nabave s ciljem zaprimanja usporedivih ponuda te s dodatnim ciljem prevencije financijskih korekcija

	Steknu znanja o izradi tehničkih specifikacija u skladu s potrebama naručitelja koje omogućuju podnošenje ponuda.
12. Kriteriji za kvalitativni odabir gospodarskog subjekata – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o određivanju kriterija za odabir gospodarskog subjekta kojima se osigurava da će gospodarski subjekt biti u mogućnosti izvršiti ugovor.
13. Kriterij za odabir ponude	Steknu znanja o utvrđivanju objektivnih kriterija za dodjelu ugovora kojima se osigurava sukladnost s načelima transparentnosti, zabrane diskriminacije i jednakog postupanja te veće usmjerenosti na kvalitetu.
15. Postupak donošenja odluke o odabiru i odluke o poništenju, rok mirovanja – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o razlozima i uvjetima koji moraju biti ispunjeni kako bi se donijela odluka o odabiru ili odluka o poništenju postupka javne nabave te roku mirovanja.
16. Dodjela ugovora o javnoj nabavi i njegove izmjene tijekom trajanja	Steknu znanja o upravljanju ugovorima kako bi se osiguralo izvršenje ugovora u skladu s odabranom ponudom kao i o uvjetima pod kojima se smije izmijeniti ugovor o javnoj nabavi tijekom njegova trajanja bez provođenja novog postupka javne nabave.
17. Pravna zaštita u sustavu javne nabave – s praktičnim primjerima	Steknu znanja o sustavu pravne zaštite kao bi se osigurala efikasnost i ekonomičnost postupka pravne zaštite i postupaka javne nabave te kako bi se osigurala veća zaštita prava gospodarskih subjekata.

TEME STRUČNOG USAVRŠAVANJA

ProcurCompEU

1. Planiranje nabave
2. Životni ciklus nabave
3. Zakonodavstvo iz područja javne nabave
7. Poznavanje specifičnosti kategorije robe, usluga i radova
10. Procjena potreba
11. Analiza i uključivanje tržišta
13. Tehničke specifikacije
14. Dokumentacija o nabavi
15. Pregled i ocjena ponuda
16. Upravljanje ugovorima
17. Provjera računa i plaćanje
21. Analitičko i kritičko razmišljanje
23. Etičko postupanje i usklađenost
24. Suradnja stručnjaka u javnoj nabavi
28. Upravljanje projektima
30. Upravljanje rizicima i unutarnja kontrola

