

ILBA Edukacija

www.usavrsavanje.hr

NAZIV EDUKACIJE

Javna nabava u izgradnji - građevina ali i softvera. Predavanje 2 u 1 - kako provesti javnu nabavu radova, ali i robe i usluga u ICT-u

PREDAVAČI

Marijana Šperanda dipl.oec. i Bojana Lubina, dipl.iur.

DATUM ODRŽAVANJA

24.11.2025.

MJESTO ODRŽAVANJA

Hotel Antunović, Zagrebačka avenija 100a, Zagreb

Raspored predavanja

Vrijeme

Sadržaj

9:00 – 10:30

NAJČEŠĆA PROBLEMATIKA U POSTUPKU JAVNE NABAVE – OD IZRADE DON DO PREGLEDA I OCJENE PONUDA S NAGLASKOM NA TROŠKOVNIKE I TEHNIČKE SPECIFIKACIJE – I. dio

- Ključne točke DON
- Najčešća problematika u okviru DON i ispravno postupanje
- Tehničke specifikacije - što provjeriti prije objave i savjeti kod pripreme
- Troškovnici i njihova priprema za objavu
- Način pojašnjenja / upotpunjavanja troškovnika i tehničkih specifikacija – što se smije a što ne

Predavači: Marijana Šperanda

10:30 – 10:45

Pauza za kavu

10:45 – 12:15

NAJČEŠĆA PROBLEMATIKA U POSTUPKU JAVNE NABAVE – OD IZRADE DON DO PREGLEDA I OCJENE PONUDA – II. dio

- Podugovaranje i oslanjanje – o čemu voditi računa
- Pregled i ocjena ponuda s pojašnjenjima
- Najčešća problematika u okviru pregleda i ocjene i ispravno postupanje
- Što zaključiti iz pravne prakse DKOM-a i VUS-a

Predavači: Marijana Šperanda

12:15 – 13:00

Pauza za ručak

13:00 – 14:30

JAVNA NABAVA IKT-a – I. dio

- specifičnosti javne nabave IKT-a
- izazovi (i odgovori) kod nabave složenih IKT rješenja
- posebni uvjeti kod nabave opreme
- dokazi kod nabave HW (stručnjaci, katalozi, dozvole i potvrde)
- primjeri iz DKOM prakse

Predavači: Bojana Lubina

14:30 – 14:45 Pauza za kavu

 14:45 – 16:15 **JAVNA NABAVA IKT-a – II. dio**

- Vrste SW rješenja
- Kako odabrati SW rješenje
- tehnologije i stručnjaci u nabavi SW rješenja
- primjeri iz DKOM prakse
- pravni okvir u nabavi IKT-a

Predavači: Bojana Lubina

Tema	Ishodi učenja Polaznici bi trebali razumjeti i/ili na željenoj razini stručnosti obavljati sljedeće:
1. Zakonodavni i institucionalni okvir sustava javne nabave u Republici Hrvatskoj i Europskoj uniji	▪ Razumijevanje i praćenje promjena u relevantnim pravnim okvirima na nacionalnoj razini i na razini EU te njihova primjena u skladu s nacionalnim zakonodavstvom i najboljom praksom
6. Opće upravljanje nabavom i ustrojstvo javne nabave kod naručitelja	▪ Primjena stečenih znanja o vlastitoj organizaciji radi adekvatnije i učinkovitije primijene strategija nabave kako bi se uzeli u obzir i iskoristili uvjeti predmeta nabave te definirala najprimjerenija i najučinkovitija nabava u svrhu ostvarivanja ciljeva organizacije i osiguranja tržišnog natjecanja.
9. Postupci javne nabave – s praktičnim primjerima	▪ Razumijevanje, poznavanje određenih uvjeta i svrha provođenja postupka javne nabave od odabira primjerenog postupka javne nabave, njegovog provođenja (elektronička sredstva komunikacije, dokumentacija, objave, rokovi, zapisnici, odluke, pravna zaštita) uz dijagramski prikaz: ▪ – otvorenog postupka javne nabave ▪ – ograničenog postupak javne nabave ▪ – natjecateljskog postupka uz pregovore/pregovaračkog postupka s prethodnom objavom poziva na nadmetanje ▪ – natjecateljskog dijaloga ▪ – partnerstva za inovacije ▪ – pregovaračkog postupka bez prethodne objave poziva na nadmetanje ▪ – posebni režimi nabave (društvene i druge posebne usluge, pravila kojima se uređuju projektni natječaji). ▪ Poznavanje nepravilnosti i rizika prilikom provođenja postupka javne nabave
11. Dokumentacija o nabavi – s praktičnim primjerima	▪ Razumijevanje i poznavanje pravila pripreme dokumentacije o nabavi uz navođenje administrativnih zahtjeva postupka, uvjeti u skladu s kojima se ponude trebaju podnijeti i ocijeniti, uvjeti za sklapanje ugovora, rokovi izvršenja ugovora, uvjeti plaćanja, a sve s posebnim naglaskom na:

	– oblik i sadržaj dokumentacije o nabavi – opis predmeta nabave i sastavljanje tehničkih specifikacija koji uključuju minimalne zahtjeve uvezi s predmetom nabave radi izbjegavanja nepotrebnog ograničavanja tržišnog natjecanja, te upućivanje na standarde i oznake kako bi se osiguralo razumijevanje, transparentnost i jednako postupanje – objave javne nabave – Poznavanje nepravilnosti i rizika pri pripremi dokumentacije o nabavi.
12. Kriteriji za kvalitativni odabir gospodarskog subjekata – s praktičnim primjerima	– Upoznavanje s uvjetima isključenja gospodarskih subjekata iz postupka javne nabave: – osnove za isključenje gospodarskog subjekata i načini dokazivanja da isti ne postoje kod gospodarskog subjekta – kriteriji za odabir gospodarskog subjekta – uvjeti sposobnosti: vrste, mogućnost odabira i način dokazivanja – Europska jedinstvena dokumentacija o nabavi kao preliminarni dokaz da ne postoje osnove za isključenje ili odbijanje gospodarskog subjekta iz postupka javne nabave, da ispunjava određene kriterije za odabir i prema potrebi ispunjava objektivna pravila i informacije koje zahtijeva naručitelj – Poznavanje nepravilnosti i rizika pri određivanju kriterija za kvalitativni odabir gospodarskog subjekta.
13. Tehničke specifikacije	– Razumijevanje, poznavanje određenih uvjeta i svrha dodjele ugovora s ciljem osiguravanja objektivne usporedbe relativne vrijednosti ponuda kako bi se odredilo, uz poštivanje uvjeta učinkovitog nadmetanja, koja ponuda je ekonomski najpovoljnija (ENP). Poznavanje kriterija koji su povezani s predmetom nabave i modela za odabir ENP. Način utvrđivanja ENP na temelju cijene ili troška, primjenom pristupa isplativosti, kao što je trošak životnog vijeka, uključivanje najboljeg omjera između cijene i kvalitete koji se ocjenjuje na temelju kriterija, uključujući kvalitativne, okolišne ili društvene značajke. – Poznavanje nepravilnosti i rizika pri određivanju kriterija za odabir ponude.
20. Prilagodljivost promjenama	– pristupati novim situacijama otvorenog uma – učinkovito raditi i u neizvjesnim uvjetima – upotrebljavati posebne metode koje pomažu u stjecanju samopouzdanja pri upotrebi različitih alata i postupaka – primijeniti djelotvorne pristupe i alate za upravljanje promjenama – prilagoditi vlastito ponašanje različitim situacijama – upotrebljavati metode koje pridonose povećanju otpornosti – provesti pristupe upravljanju promjenama koji pomažu u ostvarivanju ideja – djelovati kao moderator upravljanja promjenama unutar organizacije – utjecati na ključne dionike tijekom procesa promjena – poticati i stvarati okruženje koje pogoduje djelovanju, inovacijama i učenju – izraditi strategiju organizacije za povećanje organizacijske otpornosti – utvrditi nova kretanja i pristupe na tržištu kojima se potiče modernizacija
21. Analitičko i kritičko razmišljanje	– razumjeti važnost kritičkog razmišljanja u rješavanju problema – tumačiti podatke i utvrditi korelacije

24. Suradnja stručnjaka u javnoj nabavi	▪ razumjeti važnost timskog rada za stvaranje vrijednosti ▪ razumjeti i iskoristiti vrijednost multidisciplinarnih timova ▪ razumjeti kulturu i važnost aktivnog slušanja ▪ upotrijebiti aktivno slušanje za suradnju s drugim članovima tima i za prikupljanje ulaznih informacija od drugih službi ▪ prilagoditi svoje ponašanje drugima ▪ sastavljati suradničke timove i mreže na temelju potreba i prave kombinacije kompetencija kako bi se podržala aktivnost kojom se stvara vrijednost ▪ upravljati multidisciplinarnim radnim timovima i maksimalno iskoristiti njihovu vrijednost ▪ djelovati kao moderator za razmjenu znanja među različitim funkcijama/odjelima organizacije
--	--

3. Zakonodavstvo iz područja javne nabave

7. Poznavanje specifičnosti kategorije robe, usluga i radova

10. Procjena potreba

11. Analiza i uključivanje tržišta

12. Strategija javne nabave

13. Tehničke specifikacije

14. Dokumentacija o nabavi

15. Pregled i ocjena ponuda

20. Prilagodljivost promjenama

21. Analitičko i kritičko razmišljanje

24. Suradnja stručnjaka u javnoj nabavi